



JUAN CARLOS CASTRO

NEURO INFLUENCIA

PROGRAMA DE ALTO IMPACTO DE NEUROINFLUENCIA



ESCUELA
INTERNACIONAL
DE DESARROLLO
PERSONAL Y
PROFESIONAL
DE ALTO IMPACTO

¿Te has parado a pensar que sucedería en tu negocio o tu profesión si supieras como llegar a la mente de tus clientes potenciales y poder así inspirarlos?

Así es, te convertirías en un Líder capaz de conseguir resultados espectaculares. Date cuenta que es lo que realmente hacen los negocios y profesionales que hoy están consiguiendo resultados extraordinarios.

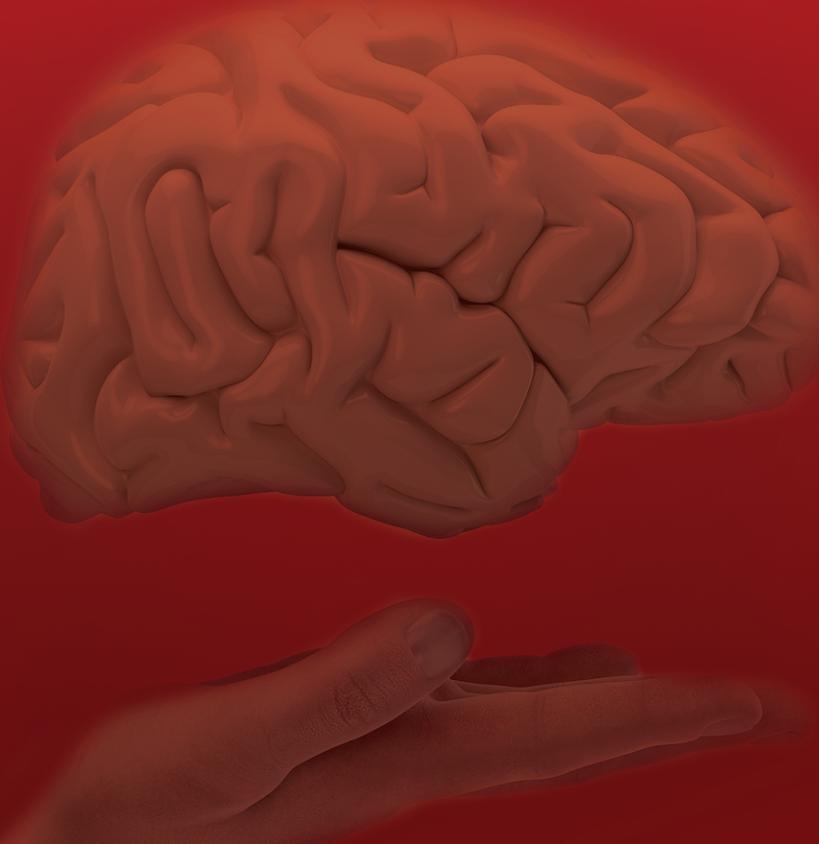
Ellos no son simplemente vendedores son maestros de la influencia y la persuasión y con ellas llegan a inspirar a miles de personas.

Hoy es fundamental saber vender tus ideas, tus proyectos, tus productos o tus servicios, si quieres realmente llegar a convertirte en un profesional de Éxito. No te queda otra.

Pero . . . ¿Dónde esta vendiendo la mayoría de los empresarios o profesionales?

95%

de esas personas venden a las personas y solo un 5%, saben que realmente la venta se debe hacer a la mente.



El mundo se mueve a una velocidad de vértigo y como no podía ser de otra forma también las principales empresas y negocios. Las técnicas de ventas que antes servían para llegar a las personas hoy ya no sirven porque hoy la venta se ha convertido en algo más, hoy el mundo de la venta es pura ciencia.

Detrás de no saber como llegar a la mente de futuros clientes y de los que ya están dentro de nuestra órbita es el fracaso de un sueño que empezó un día.

En el momento en el que nos encontramos, la clave fundamental de tu negocio viene dado de la venta. Quien no sabe vender no podrá crecer.

En cambio . . . ¿Qué pasa cuando no solo sabes vender sino que también sabes como influenciar y persuadir para que se queden contigo?

Se ha desarrollado una nueva herramienta poderosa para desgastarte menos, influenciar y ganar más en tu negocio "Neuro-Influencia".

Es fundamental hoy en día aplicar la influencia, la persuasión y la neurociencia para hacer que tu negocio sea efectivo y rentable.

El conocimiento de la conducta humana y el funcionamiento de la mente de quien forma la sangre de tu negocio y de todas esas personas que están dispuestas a entrar en la misma es parte fundamental de convertimos en Líderes Inspiracionales desde el primer momento.

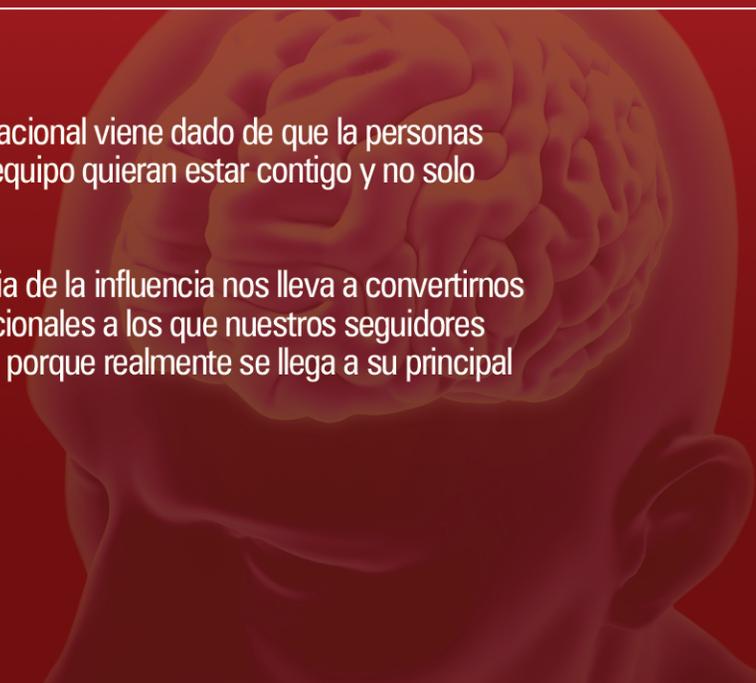


“La forma en como inspires a las mentes de tus equipos determinará tus resultados a largo plazo”



Ser un Líder Inspiracional viene dado de que la personas que tengas en tu equipo quieran estar contigo y no solo tengan que estar.

Hoy la neurociencia de la influencia nos lleva a convertimos en Líderes inspiracionales a los que nuestros seguidores les encanta seguir porque realmente se llega a su principal necesidad.



Pero...por qué es tan importante en este nuevo modelo

Un negocio profesional se alimenta de sus posibles prospectos y su red de clientes pero también de sus equipos de trabajo y para hacer que esa red y esos equipos sean lo suficientemente efectivos y estén lo suficientemente motivados se necesita que su principal responsable o Líder sepa cultivar en la misma, inspiración y habilidades de comunicación que haga llevar a sus equipos a tomar decisiones inteligentes y acción masiva y a su red de clientes la suficiente confianza para estar con ellos.

De ahí, que hoy en día sea necesario conocer el arte de la influencia masiva, y el funcionamiento de la venta en el cerebro humano, de esta forma se podrá llegar a lugares inimaginables.

El conocer y entender como funciona la mente de nuestros clientes y de los miembros de nuestro equipo aumentará de forma muy significativa nuestras probabilidades de conseguir un negocio exitoso.

La pregunta es: ¿Qué pasaría en el mismo si no lo hacemos?

Se vislumbra un panorama bastante negativo y con casi toda probabilidad estaremos condenando nuestro negocio a una muerte anunciada. La venta es el oxígeno de tu negocio.

Pero...¿Qué tipo de venta?



Información del Programa de Alto Impacto

NEURO INFLUENCIA

El estudio de la conducta humana y como influye nuestros procesos mentales en la venta ha hecho que hoy en día la venta y la influencia haya pasado de ser una simple herramienta o técnica a ser una auténtica ciencia a estudiar por los principales emprendedores, profesionales de las ventas y sus Líderes.

Nuevas formas de crear prospectar y evangelizar han aparecido, y en gran medida son las que se van a encargar de que tu negocio sea de Éxito o Fracaso.

NeuroInfluencia es un programa de alto impacto que te descubrirá como llegar a tus equipos y clientes, influenciarles y venderles tus ideas y proyectos para convertirlos en profesionales y negocios de éxito.

Este programa esta principalmente dirigido a:

- Emprendedores que quieren hacer crecer sus negocios por medio del conocimiento del oxígeno del negocio: La venta.
- Emprendedores que entran en su primer negocio y quieren crecer a una velocidad de vértigo creando equipos ganadores a partir de su influencia y liderazgo.
- Para equipos de ventas que quieren conocer como llegar a la mente de sus clientes.
- Líderes que quieren disparar a otro nivel su equipo de manera efectiva y masiva a través de procesos de neuroinfluencia y de estudio del comportamiento humano.
- A todo profesional que quiere ir al grano y conseguir resultados extraordinarios.



¿Cuál es el principal objetivo?

El principal objetivo es que conozcas y aprendas como poder influenciar a la mente de tus equipos y tus clientes para convertirlos en fieles seguidores .

Como funciona el proceso de venta e influencia en la mente del ser humano para ser percibido como un Líder Inspiracional en tu negocio.

Programa

Parte 1

- Convertirte en Vendedor es la clave
- La Leyes de la Persuasión
- Cómo funciona la mente humana
- El principio de los tres cerebros.
- Que hace la mente para tomar la decisión de compra
- Los tres escenarios que tu mente toma para tomar la decisión

Parte 2

- Tres formas para vender de forma exponencial y ganar grandes cantidades de dinero y de influencia.
- Descubre los modelos de Neuroinfluencia
- El miedo: Como usarlo a nuestro favor
- Una nueva forma de vender
- No vendas haz que te compren.
- Principios a aplicar para Influenciar y vender más

Parte 3

- La PNL: Como Influenciar con PNL
- El poder del 3
- Como crear un equipo motivado y que no renuncie
- El arte de prospectar
- El arte de fidelizar
- Transfórmate en un Líder de Líderes



¿Quién lo imparte?

Juan Carlos Castro

Es un conferencista Internacional que ha conseguido transformar a cientos de personas en sus eventos de alto impacto entre España y América.

Reconocido por sus procesos de reprogramación mental en profesionales, vendedores y personas que quieren llevar su vida a otro nivel.

Se ha formado por los principales gurus del desarrollo personal y profesional a nivel mundial entre sus mentores tiene a Tony Robbins, T. Harv Eker, Robert Dilts, Richard Bandler.

Autor Best Seller en la principal plataforma de ventas de libros "Amazon" con su libro "Basta Ya... Ahora Sí"

Es experto en programación neurolingüística, Neuroventas, influencia y ventas en el estrado.

Se ha formado como Experto en Coaching por la Universidad Camilo José Cela (España), Experto Internacional en Coaching Ejecutivo y Empresarial por el Instituto Europeo de Coaching, Líder Coach por la Universidad de Salamanca (España), Formador de Formadores, Instructor de FIREWALKING.

Realiza por todo el mundo entrenamientos de alto Impacto para conferencistas, que quieren llevar sus conferencias a otro nivel.

Su principal pasión es convertir a miles de profesionales en su mejor versión convirtiéndoles en personas adecuadas para la consecución de la Excelencia y el Éxito.

Juan Carlos Castro





NEURO INFLUENCIA

Informes e inscripciones

 (+34) 620938187  (+34) 979800177 - (+34) 620938187

 info@juancarloscastro.es

Contacto en América

Juan Francisco de Marti

demarti.mlm@gmail.com

Celular: 318-782-6640

Contacto en Islas Canarias

Fabiola Dominguez

fabioladominguez@telefonica.net

Teléfono: (34) 669 881 089

Contacto en República México

Anabella Ramos

Celular: 55 54346356